

Poduzetnica u blokadi; MOŽE I DRUGAČIJE!

Poduzetnica sam već 15 godina. Jedno vrijeme sam super poslovala. Ali, zadnjih 3 godine poslujem sve teže. Budući se bavim proizvodnjom, sve teže podmirujem svoje obveze prema svojim dobavljačima. S druge strane, niti moji kupci ne plaćaju onom dinamikom kako su to prije činili. Zadnjih 6 mjeseci sam skoro stalno u blokadi, malo izađem iz blokade, a onda opet padnem u blokadu. Ako tako nastavim, bojim se da ću u dogledno vrijeme morati prijaviti ili stečaj ili predstajajni postupak. To mi jako teško pada, ali bojim se da neće biti drugog puta. Da li mi možete dati neki savjet kako putem mirenja mogu riješiti svoje probleme vezano za moju blokadu?

Kao što sam već nekoliko puta u kolumni **Mirenje u (ženskom) poduzetništvu** navodila: MIRENJE je takav postupak u kojem stranke nastoje sporazumno riješiti spor uz pomoć jednog ili više izmiritelja koji strankama pomažu postići nagodbu, bez ovlasti da im nametnu obvezujuće rješenje.

Iako MIRENJE u društvu nije prepoznato kao mogući način za rješavanje pitanja „otvorenih potraživanja“, mirenje se može vrlo uspješno primijeniti i na to područje.

Sigurno se pitate kako, budući je uobičajeno mišljenje da se otvorena potraživanja obično rješavaju bilo ovrhom računa kod FINA-e, ili ovrhom pred sudom, ili u stečaju odnosno predstečajnom postupku...

A kako se tu uklapa MIRENJE?

Pa, mirenje je odličan način upravo za pokušaj rješavanja sporova koji se tiču dugovanja. Budući da u Republici Hrvatskoj djeluju različiti Centri za mirenje pri različitim institucijama (npr. HOK, HGK, HUP itd.) imate mogućnost obratiti se bilo kojem od tih Centara i pokrenuti postupak mirenja sa vašim bilo dužnikom bilo vjerovnikom. Ako u konkretnom slučaju u odnosu na otvoreno potraživanje ne prijete zastara, onda imate dovoljno vremena da otvoreno potraživanje pokušate riješiti MIRENJE..

Ako budete imali sreće, pa nađete na iskusnog izmiritelja, vjerujem da će isti dati sve od sebe da između vas i druge strane otvori komunikacijske kanale koji moraju dovesti do nekog rješenja.

Ako ste u konkretnom dužničko-vjerovničkom odnosu **dužnik**, moje iskustvo govori da uvijek postoje modeli koji se mogu ugovoriti, a koji vam mogu olakšati otplatu duga recimo na rate, s otpisom dijela potraživanja, sa oprostom dijela ili svih kamata, ili nešto slično.

Ako ste u konkretnom dužničko-vjerovničkom odnosu **vjerovnik**, i tada postoje modeli koji se mogu ispregovarati, posredstvom kojih možete na brži, jednostavniji i vremenski kraći način doći do novca koji vam se duguje.

Da bih vam približila ideju o tome što MIRENJE može značiti za vas kao vjerovnika, molim da mi dogovorite na jedno jednostavno pitanje:

„Da li vam je draže da novac koji vam druga strana duguje dobijete u 6 mjesečnih rata uz otpis ukupnih kamata, ili kao rezultat ovršnog postupka nakon 2-4 godine parničenja?“ Mislim da je odgovor na ovo pitanje vrlo jednostavan i jasan. Iz mog iskustva, vjerovnicima uvijek više znači doći do novca u što kraćem roku, pa čak ako to podrazumijeva i otpust svih kamata. Ne kažem da je to uvijek slučaj, jer naravno postoje i situacije kada to nije prihvatljiva opcija. Ipak, ovdje govorim o većini slučajeva, a ne o iznimkama. Slična logika vrijedi i u slučaju kada ste u ulozi dužnika!

Ono što se može pojaviti kao prepreka u pokušaju rješavanja otvorenih potraživanja mirnim putem je činjenica da druga strane neće pristati na vaš poziv za mirenjem. Ako se to dogodi, tada nažalost od mirenja neće biti ništa, jer postupak mirenja pretpostavljam dobrovoljnost objiju strana. U tom slučaju ćete naplatu otvorenih potraživanja morati ishoditi sudskim putem (ako imate ulogu vjerovnika) ili ćete biti tuženi (ako imate ulogu dužnika). Ipak, isplati se pokušati!